



AMBIENTE CORPORATIVO

LIDERANÇA CONECTIVA: A CHAVE PARA INTEGRAR DIFERENTES GERAÇÕES NO AMBIENTE CORPORATIVO

▶▶ Leia na página 8

Dez sinais de que seu negócio pode estar precisando de ajuda externa

Gerenciar uma empresa é um desafio diário que exige atenção a diversas áreas, desde finanças até o atendimento ao cliente.

Mesmo empreendedores experientes podem se deparar com dificuldades que afetam o crescimento e a saúde da empresa.

Problemas financeiros, queda nas vendas e a incapacidade de acompanhar as mudanças do mercado são alguns dos desafios que, muitas vezes, não podem ser resolvidos apenas internamente.

Nesses momentos, buscar ajuda externa pode ser a chave para reverter a situação e criar novas oportunidades de sucesso. Para Fred Vanitelli, especialista em recuperação de empresas, é preciso ficar atento a certos sinais, que mostram quando um negócio precisa de intervenção externa.

1 Fluxo de caixa negativo recorrente – Se a empresa enfrenta dificuldades constantes em manter um saldo positivo entre receitas e despesas, mesmo com vendas aparentemente adequadas, é provável que haja problemas na gestão financeira, o que coloca em risco a saúde do negócio.

2 Queda constante nas vendas – Uma diminuição constante nas vendas sem motivo aparente ou externo pode indicar a necessidade de reavaliar as estratégias de mercado, oferta de produtos e até mesmo o posicionamento da marca.

3 Margens de lucro baixas ou inexistentes – Se o lucro está encolhendo e as margens estão cada vez mais apertadas, é hora de revisar a precificação, os custos operacionais e a eficiência dos processos para manter a empresa sustentável. Um dos erros mais comuns na precificação é não considerar todos os custos envolvidos na produção do produto.

titomir_bodurov_Canva



4 Clientes insatisfeitos ou reclamações frequentes – O aumento nas reclamações ou a falta de fidelização dos clientes são sinais claros de que algo não vai bem. Isso pode estar relacionado à qualidade do produto, ao atendimento ou à experiência oferecida. É essencial identificar a raiz dessa insatisfação para corrigir rapidamente o que está afastando os clientes.

5 Falta de crescimento ou estagnação – Quando o negócio não cresce, mesmo após múltiplas tentativas de expansão ou melhorias, pode ser um indicativo de que atingiu um limite. Nessas horas, buscar ajuda externa pode trazer insights para novas abordagens e reposicionamento estratégico.

6 Alta rotatividade de funcionários – Se a empresa enfrenta dificuldade em reter talentos ou está constantemente substituindo colaboradores, pode haver problemas na cultura organizacional, liderança ou condições de trabalho que precisam ser resolvidos. Isso afeta diretamente a operação diária da empresa e pode prejudicar a produtividade e a moral do time.

7 Falta de inovação ou adaptação ao mercado – Empresas que permanecem com os mesmos métodos e processos por muito tempo correm o risco de ficarem ultrapassadas. A falta de adaptação às novas

tendências e tecnologias pode reduzir a competitividade no mercado.

8 Dificuldade em cumprir prazos ou manter a qualidade – Atrasos constantes ou falhas na entrega de produtos e serviços são sinais de que a gestão operacional precisa de ajustes. Isso pode refletir problemas estruturais ou de organização que requerem atenção imediata.

9 Aumento da concorrência e perda de market share – Se seus concorrentes estão crescendo e sua empresa perde participação de mercado, é um sinal de alerta para reavaliar sua proposta de valor e as estratégias competitivas.

10 Desgaste do proprietário ou líderes da empresa – Quando o proprietário ou líderes estão sobrecarregados, sem tempo para planejar e tomar decisões estratégicas, isso pode significar que a estrutura do negócio precisa de apoio. Delegar responsabilidades e buscar consultoria podem ser soluções eficazes para aliviar a sobrecarga e reposicionar a empresa.

Se você identificou algum desses sinais no seu negócio, é hora de considerar o apoio de especialistas para diagnosticar os problemas e oferecer soluções personalizadas. Agir antes que os desafios se tornem incontroláveis pode ser a diferença entre o sucesso e o fracasso de uma empresa. - Fonte e mais informações: (<https://www.fredvanitelli.com.br/>).

Negócios em Pauta

Foto: Divulgação/Wilsonsons



Wilson Sons opera novas linhas internacionais por meio do Tecon Rio Grande

Com foco em ampliar o seu raio de atuação e oferecer mais opções aos clientes, a Wilson Sons, uma das principais operadoras de logística portuária e marítima do mercado brasileiro, está operando, por meio do Tecon Rio Grande, no Rio Grande do Sul, uma nova linha da SeaLead, empresa marítima que atua no transporte de contêineres e serviços. Com o nome de MEDSA Service, a nova rota marítima acontece entre a América do Sul e o Mediterrâneo e tem escala direta até o Marrocos. A linha permitirá que o continente sul-americano se conecte de forma mais eficiente com o Norte da África, Mediterrâneo, Oriente Médio e Índia. Maior mar interior do mundo, o Mediterrâneo fica localizado ao Norte da África, Sul da Europa e Oeste da Ásia. ▶▶ [Leia a coluna completa na página 3](#)

News@TI

AIACISA

CONFERÊNCIA PARA MULHERES EMPREENDEDORAS

DA VISÃO À AÇÃO: MULHERES LIDERANDO ESTRATÉGIAS DE DIVULGAÇÃO IMPACTANTES



PRESENCIAL
27/Nov
8h00 às 12h00



VAGAS LIMITADAS
Faça a sua inscrição!
Leia o QR Code ou acesse:
bit.ly/NME-27Nov24



Conferência para mulheres empreendedoras

@Fomentar o empreendedorismo feminino na região do Grande ABC, fortalecer a comunidade empresarial local e incentivar o desenvolvimento econômico por meio da troca de experiências são os principais objetivos da I Conferência para Mulheres Empreendedoras. Organizado pelo Núcleo de Mulheres Empreendedoras (NME) da ACISA – Associação Comercial e Industrial de Santo André, o evento acontecerá na quarta-feira (27 de novembro), no horário das 8h às 12h, no auditório da OAB – Seccional Santo André (avenida Portugal, 233 – Centro). A entrada é gratuita, mas quem puder colaborar com as pessoas em situação de vulnerabilidade, nesse dia, será arrecadado alimento não perecível para o programa ACISA Solidária, que repassará todos os itens doados para as instituições de Santo André, por meio da Feasa – Federação das Entidades Assistenciais de Santo André. As inscrições já estão disponíveis em bit.ly/NME-27Nov24. ▶▶ [Leia a coluna completa na página 2](#)

Desoneração da folha: empresas podem abandonar o regime antes de 2028

Empresas de setores contemplados pela desoneração da folha de pagamento podem optar por abandonar o regime antes do prazo final de vigência, previsto para 2028. ▶▶

Insolvências nas empresas devem aumentar 33% em 2024

Em seu mais recente Relatório Global de Insolvências, a Allianz Trade revela uma perspectiva mais severa para o cenário global de negócios, com projeções de aumento de insolvências de +11% em 2024 - nível ainda mais acentuado do que o previsto anteriormente. ▶▶

Juros altos, inadimplência e fraudes desafiam fintechs

O cenário do segundo semestre tem se mostrado desafiador para as fintechs brasileiras. ▶▶

Não atualizar as ferramentas de recrutamento pode aumentar o turnover nas empresas

Na hora de contratar, saber quando atualizar as ferramentas de recrutamento pode fazer toda a diferença no processo de seleção de talentos. Quando as empresas não acompanham as novas tecnologias, enfrentam dificuldades para gerenciar o grande volume de candidatos e acabam gastando tempo demais com tarefas manuais, o que pode comprometer a qualidade das contratações. Essas ineficiências tornam o processo mais lento e afetam diretamente os resultados da equipe de RH. ▶▶

Para informações sobre o

MERCADO FINANCEIRO

faça a leitura do QR Code com seu celular



Automóveis

Via Digital Motors

Por Lucia Camargo Nunes



▶▶ Leia na página 4