

Gerador de energia solar garante uso do ar-condicionado com redução na conta

O verão ainda nem chegou e diversas cidades registraram as maiores temperaturas de suas histórias

Neste cenário, usar o ar-condicionado deixa de ser um luxo e passa a ser uma necessidade, mas o consumo de energia acaba pesando no bolso, já que nos meses de verão intenso ele pode afetar a conta de luz em mais de 50%.

Mas já é possível deixar o ar-condicionado ligado o dia todo sem se preocupar com a conta de luz.

Com os geradores Zero Grid isso não só é possível, mas também é uma atitude sustentável já que a energia solar é limpa, gratuita e renovável. A tecnologia dos geradores é perfeita para o uso do ar-condicionado. É um gerador com várias tensões (trifásica, bifásica ou monofásica) projetado para se conectar em paralelo à rede, mas com injeção de energia zero. Sua função é gerar energia solar atendendo o autoconsumo imediato, sem armazenamento.

Além de garantir mais independência em relação à rede, eles também podem ser usados



Gerador com várias tensões projetado para se conectar em paralelo à rede.

em combinação ON Grid + Zero Grid, o que permite sua aplicação em pequenos, médios e grandes projetos, sem a necessidade de rerepresentar um projeto ou alterar o contrato de demanda com a concessionária de energia elétrica. Esse sistema também pode ser instalado em condomínios e áreas nas quais a concessionária não autoriza a injeção na rede.

Principais benefícios: autoconsumo imediato; zero Emissão CO₂; zero taxas; zero injeção; zero impostos; zero demanda contratada; zero regulação da Aneel; alta eficiência e gerenciamento inteligente de energia (Smart Energy Manager); monitoramento preciso (online) de geração e consumo.

O sistema que abastece a central de ar-condicionado da Aldo Solar utiliza um inversor Growatt de 60 Kw. O conjunto abarca 180 painéis com 72KWp da marca Trina Mono Perc e gera 86% da energia consumida pelo sistema, gerada pelo sol. Apenas 14% é fornecida pela concessionária, o que permitiu uma significativa redução das despesas com a fatura de energia, por meio do autoconsumo imediato. E sem a necessidade de aumento do contrato de demanda.

De acordo com Aldo Pereira Teixeira, Aldo Solar, "o sistema Zero Grid significa uma mudança impactante no mercado, uma vez que o investimento é menor e o retorno é mais rápido. Essa solução revolucionária foi introduzida pela Growatt, de forma simplificada. É fácil de instalar em qualquer local, com dimensões reduzidas, de forma inteligente e de manutenção igualmente simples". Mais informações: (<https://www.aldo.com.br/blog/>).

Open banking: uma porta de entrada para novos players e serviços

Gastão Mattos (*)



O Open banking desperta o saudável "desconforto" nos players existentes.

Maior flexibilidade, redução de custos e melhor adequação às necessidades dos clientes, até então não percebidas ou tratadas, são alguns dos benefícios que os consumidores deverão sentir quando open banking se tornar realidade no Brasil.

O modelo, já adotado na Europa, pressupõe que os bancos abram conectores, colocando interfaces de programação de aplicativos (APIs) à disposição de terceiros para desenvolverem aplicações e oferecerem produtos e serviços baseados na plataforma e nos dados bancários.

Com isso, surge um enorme ecossistema em torno do banco, com novas ofertas e as mais variadas aplicações aos clientes. O novo cenário competitivo permitirá uma escolha ampliada por parte de consumidores e empresas, levando a revisões de modelos de precificação, expansão da oferta de valor, com novos serviços e/ou de melhor qualidade, além da redução de custos transacionais.

O varejo pode ser um grande beneficiário do open banking, incorporando serviços alternativos ofertados por entrantes no segmento bancos. Por exemplo, em contas a pagar e receber há oportunidade de se agregar valor na racionalização de processos e na integração de novas plataformas de serviços. Em cobrança, a criação de plataforma interoperável e de baixo custo é uma porta de entrada para oferta de novos players, a partir da qual serviços poderão ser acoplados.

Além disso, novos marcos regulatórios do Banco Central estão permitindo a inclusão de novas empresas no segmento de antecipação de recebíveis, o que é muito interessante para o mercado, já que é um setor que, anteriormente, estava reservado a grandes bancos e adquirentes.

O Open banking desperta o saudável "desconforto" nos players existentes, devido à potencial inclusão de novos jogadores. Com ele, o negócio bancário deixa de ser apenas a gestão de crédito, pagamentos, contas, entre outros, e evolui para um novo patamar, que adiciona gestão de informações e fluxo de dados, associados ao transacional e guarda de numerário.

É algo que transcende os limites de serviços até então estabelecidos para os bancos. Para chegarmos a esse nível, as plataformas de tecnologia precisam evoluir para serem interoperáveis, pois o fluxo da informação é um atributo essencial dos novos serviços.

Como a premissa de open banking é viabilizar a interoperabilidade nos fluxos essenciais do relacionamento bancário, o

movimento motiva a entrada de novos players com tecnologias que já nascem sem ancoragens em princípios passados de gestão de dados e desperta a necessidade nos players existentes de modernização, revisão e adequação de todos os sistemas legados.

O consumidor, certamente, será o grande beneficiado deste novo patamar competitivo. O movimento do open banking é saudável ao mercado, mas ainda é cedo para caracterizá-lo como algo devastador ou prevalecente. O cenário mais provável é de termos entrantes de sucesso, atendendo a nichos e um saudável incômodo nos players tradicionais que deverão se adaptar à nova realidade.

O modelo tecnológico de sustentação dos grandes e tradicionais bancos pode estar chegando a um limite de crescimento e de adaptação a novas necessidades. Por um lado, temos um mercado consumidor com novas demandas em uma velocidade nunca antes observada - o que pode representar um elevado custo da mudança para players tradicionais.

Por outro lado, temos a necessidade de ganho de escala, fator imperativo para novos players. Apesar de nascerem com plataformas de tecnologia flexíveis e modernas mais adequadas ao cenário de inovação constante, os entrantes poderão enfrentar dificuldade em alcançar ganho de escala, quase sempre exigindo grandes investimentos em distribuição, o que limitará a viabilidade de boa parte das iniciativas novas nesta área.

(*) - É líder da IDid (plataforma que possibilita compras com "cartão não presente nas modalidades débito e crédito) no Brasil (<http://useidid.com/>).

Associativismo: o bem coletivo acima das vontades individuais

José Abud Neto (*)

Qual a importância do associativismo?

Por muito tempo se questionou sobre a real relevância do associativismo para empresas e foram muitas experiências relacionadas ao tema, algumas deram muito certo e outras nem tanto. Mas, se fomos pensar de forma prática, o associativismo sempre acompanhou a humanidade. Isso pode ser visto, através da história da humanidade, desde quando se uniam para a caça e compartilhavam os resultados.

Mas com a evolução da sociedade, o associativismo também evoluiu. Hoje temos até mesmo essa prática entre países, se pensarmos no G-7 (Grupo dos Países mais Industrializados do Mundo), Nafta (Tratado Norte-Americano de Livre Comércio), União Europeia - União dos Países Europeus, Mercosul (Mercado Comum do Sul) e outras que buscam objetivos comuns.

Em contraposição com as grandes nações, temos o Associativismo Empresarial, que tem um impacto principalmente nas pequenas e médias empresas que se unem para fortalecer suas ações e serem mais competitivas. A importância delas é muito grande. Podemos citar o trabalho que desenvolvemos pela Febrifar, que disponibiliza ferramentas para

que nossas redes associadas e suas lojas possam competir em pé de igualdade com os grandes players do mercado.

Podemos afirmar hoje, com base em números, que se criou um movimento associativista que impactou muito no mercado, que há anos, cresce muito mais do que qualquer outro agrupamento e que incorporou o protagonismo em um mercado de grande concorrência.

Felizmente, o modo desenvolvido está aí para ser replicado, mas para que realmente o sucesso seja alcançado, acredito em uma regra muito importante: o andar juntos em busca de objetivos coletivos e não individuais. O associativismo que praticamos tem como destaque a busca por objetivos comuns e esses ultrapassam o somente comprar melhor. Hoje o associativismo é uma forma de ter estrutura de equipe e tecnologia a favor de uma gestão voltada para o resultado das associadas.

Quem poderia imaginar que pequenas e médias farmácias poderiam ter um dos maiores e mais modernos programas de fidelidade do país? Elas têm o Programa de Estratégias Competitivas. O mesmo acontece com o Painel de Aferição de Indicadores, uma ferramenta de gestão que proporciona dados estratégicos para empresas e o Sis-

tema Integrado de Compras, que propicia a realização de compras coletivas por meio de ofertas negociadas previamente com as distribuidoras e indústrias.

Esses são apenas alguns exemplos que resultam no sucesso conquistado hoje. Um alerta é que isso só se faz possível com uma real preocupação com o coletivo. Para que pudesse obter esses resultados, a Febrifar e seus líderes têm como premissa que o importante é fazer aquilo que é necessário, não aquilo que se quer.

Hoje podemos afirmar que esse é um grande diferencial da Febrifar em relação aos modelos de gestão convencionais.

Sempre existe a reflexão: isso é o que eu quero ou é necessário? Com isso colocamos o grupo acima do individual. Mesmo assim, o ambiente não tem que ser puramente de negócios, mas também um ambiente de amizade e de troca. Lembrando que, por mais que todos sejam do mesmo segmento, a postura no associativismo não é de concorrência, mas de soma. Hoje existe uma relação de amizade nesse grupo.

Essas amizades nasceram dos negócios e isso faz toda a diferença.

(*) - É Diretor Geral da Federação Brasileira das Redes Associativistas e Independentes de Farmácias (Febrifar).

Livros em Revista

Ralph Peter (ralphpeter@agenteliterarioralph.com.br)



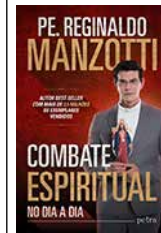
Contos Negros

Ruth Guimarães - Faro - Ilustre e reluzente figura da literatura nacional que nos deixou em 2014, aos 93 anos, quando ocupava a cadeira de número 22 da Academia Paulista de Letras recebe nesta obra, aliás, de impar primor editorial, uma importante homenagem. Foram compilados 15 contos de sua autoria com temática afro. Fico a imaginar a dificuldade que essa tarefa exigiu, pois, seguramente não há menos bom, todos são ótimos! A magia dos ares africanos os cerca. A malícia, cadência de seus cantos são inexoravelmente envolventes. O leitor não largará o livro até sua última página que além dos contos, trazem informações biográficas pertinentes, algumas curiosas. Tive a honra de algumas vezes privar com Ruth e posso afirmar sem medo, que a Editora Faro com muito requinte, está a consagrar a verdadeira e insuperável Dama da nossa literatura. Tomara chegue às mãos de professores, estudantes e a todos lares brasileiros. Um ótimo presente. Por demais oportuno!



Gestão de Pessoas em Saúde

Haino Burmester (Coord) - Saraiva Educação - O médico, administrador de empresas, professor na F G V, diversos livros editados, dotado de uma profunda experiência adquirida em exitosa e longa carreira, desta feita, "espertinho", uniu-se à três outras também conceituadas experientes profissionais, para elaborar essa obra de magnitude imprescindível. Lastreados no Compromisso com a Qualidade Hospitalar - CQH - e sempre preocupados com a dignidade das pessoas, sejam profissionais da saúde ou pacientes, nesta obra qualificam toda uma elevada e factível estrutura técnica, que também abrange particularidades administrativas de mercado, tais como admissão e demissão, relação com mercado etc. Em termos administrativos estruturais, nada falta. Voltado para profissionais de saúde, administradores, estudantes e professores, seu padrão poderá também ser utilizado em outros perfis empresariais. Muito útil.



Combate Espiritual no Dia a Dia

Padre Reginaldo Manzotti - Petra - Padre Manzotti, ordenado aos 25 anos, sempre teve o firme propósito de evangelizar e batalhar pelos menos favorecidos, desvalidos, seja de corpo ou alma. O reconhecimento internacional pelo seu trabalho valeu-lhe o título de Embaixador da Pastoral da Pessoa Idosa no Brasil. Nesta obra, elenca várias situações de cunho social, familiar, psicológico dentre outros, nas quais o poder divino e também do bom senso, se impõem, para a devida solução. Num óbvio perfil católico, permeado de palavras sempre dirigidas ao bem comum, também poderá ser lida por não sectários. Oremos!

www.bcctelevisao.com.br

Assista ao programa Livros em Revista. Um canal repleto de novidades do universo literário. Entretenimento garantido!



Com apresentação de Ralph Peter.



Hix Retail I Participações Ltda - CNPJ 15.519.331/0001-00 - NIRE 35.226.540.218
Extrato da Deliberação Social para Redução de Capital Social
Pelo presente instrumento, Rodrigo Heilberg, RG 35.526.342-7 SSP/SP e CPF 327.287.638-36; Gustavo Heilberg, RG 35.526.340-3 SSP/SP e CPF 353.352.448-52; Gabriel Heilberg, RG 35.526.341-5 SSP/SP e CPF 372.051.128-09; e Caio Lewkowicz, RG 34.611.711-9 SSP/SP e CPF 357.435.738-06. Unicos sócios da sociedade, têm, entre si, justo e acordado o quanto segue: **Item I - Redução do Capital Social:** 1.1. Reduzir o capital social da Sociedade, por considerá-lo excessivo para a consecução dos objetivos sociais, nos termos do artigo 1.082, inciso II, do Código Civil. Desta forma, o capital social passará de R\$ 4.468.574,00 para R\$ 3.868.574,00 com uma redução efetiva de R\$ 600.000,00. 1.2. Em decorrência da redução de capital social, os sócios, por unanimidade, aprovam o cancelamento de 600.000 quotas sociais, no valor de R\$ 1.00 cada, totalizando o valor de R\$ 600.000,00, na proporção de suas respectivas participações no quadro social da Sociedade, conforme quadro abaixo: **Sócios - nº de Quotas Sociais - nº de Quotas Canceladas - nº de Quotas Restantes:** Rodrigo Heilberg - 1.228.858 - 165.000 - 1.063.858; Gustavo Heilberg - 1.228.858 - 165.000 - 1.063.858; Gabriel Heilberg - 1.228.858 - 165.000 - 1.063.858; Caio Lewkowicz - 782.000 - 105.000 - 677.000. **Total - 4.468.574 - 600.000 - 3.868.574.** 1.3. Em virtude do cancelamento das 600.000 quotas sociais, a Sociedade pagará o valor de R\$ 600.000,00 aos sócios, na proporção de suas respectivas participações no quadro social da Sociedade. São Paulo, 25 de outubro de 2020. Rodrigo Heilberg; Gustavo Heilberg; Gabriel Heilberg; Caio Lewkowicz.

TRIBUNAL DE JUSTIÇA DO ESTADO DE SÃO PAULO COMARCA DE SÃO PAULO FORO CENTRAL CÍVEL 17ª VARA CÍVEL Praça João Mendes s/nº, 8º andar - salas nº 827/829, Centro - CEP 01501-900, Fone: 21716145, São Paulo-SP - E-mail: sp17cv@tjso.jus.br **Horário de Atendimento ao Público: das 12h30min às 19h00min EDITAL DE CITAÇÃO** Processo Digital nº: **0067036-89.2019.8.26.0100** Classe: Assunto: **Cumprimento de Sentença - Pagamento** Exequente: **Berkley Internacional do Brasil Seguros Ltda** Executado: **Higiterc - Higienização e Terceirização Ltda Epp** e outro **EDITAL DE CITAÇÃO - PRAZO DE 20 DIAS. PROCESSO Nº 0067036-89.2019.8.26.0100** (V/A) MM. Juiz(a) de Direito da 17ª Vara Cível, do Foro Central Cível, Estado de São Paulo, Dr(a). LUCIANA BIAGIO LAQUIMIA, na forma da Lei, etc. **FAZ SABER** a(o) a quem possa interessar, que neste Juízo tramitam os autos de "Ação Monitória em fase de Cumprimento de Sentença" nº. 0067036-89.2019.8.26.0100, movida por **BERKLEY INTERNATIONAL DO BRASIL SEGUROS S/A** em face de **Higiterc - Higienização e Terceirização Ltda e Marta Pereira dos Santos**, objetivando o pagamento, em exercício do direito de sub-rogação, da quantia indenizada ao segurado, relativa ao risco coberto pela Apólice de Seguro Garantia nº. 011414200800107450003942. A ré **Marta Pereira dos Santos** foi considerada em local incerto e não sabido, sendo citada por edital. Após, fora proferida sentença de integral procedência aos pleitos iniciais, a fim de condenar os réus ao pagamento do valor de R\$ 559.321,90, devidamente atualizado e corrigido, além dos honorários advocatícios de 10% (dez por cento). Esgotado o prazo para o cumprimento espontâneo da sentença, foi certificado o trânsito em julgado, ocasião em que a autora requereu a intimação da ré com base no art. 513, §2º, IV do CPC, para que, por meio do presente edital, cumpra a sentença proferida e efetue o pagamento da condenação. O pedido foi deferido pelo D. Magistrado, com a ressalva de que será nomeado curador especial em caso de revelia. (Art. 257, IV, do CPC). Será o presente edital, por extrato, afixado e publicado na forma da lei. **NADA MAIS.** Dado e passado nesta cidade de São Paulo, aos 04 de junho de 2020. **DOCUMENTO ASSINADO DIGITALMENTE NOS TERMOS DA LEI 11.419/2006, CONFORME IMPRESSÃO À MARGEM DIREITA.**

PREFEITURA MUNICIPAL DE VARGEM GRANDE DO SUL - UASG 987231
Aviso de **REABERTURA** de Licitação - **Pregão Eletrônico nº. 060/2020**;
Objeto: Registro de Preços para aquisição de gases medicinais (oxigênio e ar medicinal NC) - Entrega das Propostas: a partir de 26/10/2020 às 08h00 no site <https://www.comprasgovernamentais.gov.br/> - Data de Abertura das Propostas: 09/11/2020 às 09h00 no site <https://www.comprasgovernamentais.gov.br/> - Edital disponível no site supra e na página eletrônica do município: <https://www.licitacao.vgsul.sp.gov.br> - Informações pelo e-mail: licitacao@vgsul.sp.gov.br; Carlos Eduardo Martins - Diretor de Licitações e Compras