



Para UE, acordo por Brexit levará 'algumas semanas'

As negociações para a saída do Reino Unido da União Europeia (Brexit) terão um novo capítulo hoje (17), quando lideranças britânicas, além de representantes dos outros 27 países-membros do bloco se reúnem em Bruxelas para uma rodada de dois dias de negociações

“Eu espero que a primeira-ministra apresente algo criativo o suficiente para resolver este impasse”, disse o presidente do Conselho Europeu, Donald Tusk. “Nós precisamos de ‘novos fatos’ para avançar nas conversas”, acrescentou.

“Nós não chegamos lá ainda”, disse Michel Barnier, o negociador-chefe da UE para a questão. “Permanecem muitas questões em aberto, portanto precisamos de mais tempo para chegar a esse acordo global”. Barnier disse que um acordo não deve acontecer até novembro, após as negociações realizadas no último fim de semana junto ao Conselho Europeu, em Luxemburgo. “Nós vamos usar esse tempo calmamente, com intenções sérias, para chegar a um acordo final nas próximas semanas”, afirmou Barnier.

Após uma reunião de gabinete que durou três horas ontem (16), a primeira-ministra britânica, Theresa May, disse que o



O Reino Unido teme a criação de fronteiras dentro de seu próprio território.

governo precisa se manter “junto e firme”. A possível fronteira física entre a República da Irlanda e a Irlanda do Norte segue sendo o principal entrave para o acordo. Membros do governo May disseram à imprensa britânica que a questão das Irlandas

é um “problema significativo”, já que o Reino Unido teme a criação de fronteiras dentro de seu próprio território.

As negociações são regidas por um princípio chamado “backstop”, que garante que, se não houver acordo, a fronteira

entre as Irlandas permaneça inalterada, ou seja, inexistente. Se isso acontecer, a Irlanda do Norte, que é território britânico, continuaria no mercado comum e na união alfandegária e ficaria submetida a regras diferentes do restante do Reino Unido (ANSA).

Setor de serviços cresceu 1,2% de julho para agosto

O volume do setor de serviços cresceu 1,2% de julho para agosto, após ter recuado 2% de junho para julho. Os dados são da Pesquisa Mensal de Serviços (PMS), divulgada ontem (16), no Rio de Janeiro, pelo IBGE. Pela pesquisa, o setor teve crescimento de 1,6% na comparação com agosto do ano passado, mas teve quedas de 0,5% no acumulado do ano e de 0,6% no acumulado de 12 meses.

A receita nominal do segmento cresceu 1,1% de julho para agosto, 4,8% na comparação com agosto do ano passado, 2,2% no acumulado do ano e 2,8% no acumulado de 12 meses. O crescimento de 1,2% no volume de serviços de julho para agosto foi puxado pelos transportes, serviços auxiliares aos transportes e correios, que tiveram alta de 3,2%.

Também foram registrados aumentos nos segmentos de serviços profissionais, administrativos e complementares (2,2%) e de outros serviços (1%). O estudo registrou queda nos serviços de informação e comunicação (-0,6%) e nos prestados às famílias (-0,8%) (ABR).

Varejo paulista voltou a criar empregos formais em agosto

O comércio varejista no Estado de São Paulo voltou a abrir novos postos de trabalho em agosto, após três meses de baixas. No mês, foram criados 8.862 empregos formais, resultado de 75.979 admissões e 67.117 desligamentos. Foi o melhor saldo para agosto desde 2014. Com esse desempenho, o setor encerrou agosto com um estoque ativo de 2.064.167 de vínculos empregatícios, leve queda de 0,1% em relação ao mesmo mês do ano passado.

Entretanto, no acumulado dos últimos 12 meses, 1.741 vagas foram eliminadas. Os dados compõem a pesquisa realizada mensalmente pela FecomercioSP com base nos dados do Caged, e a Rais. Em agosto, as nove atividades analisadas registraram cres-



Destaque para os supermercados que geraram 4.782 novas vagas.

cimento do estoque de empregados, com destaque para supermercados, com geração de 4.782 novas vagas.

No comparativo anual, quatro das nove atividades analisadas apontaram crescimento do estoque de empregados em relação ao mesmo mês do ano anterior, com destaque para os segmentos

de farmácias e perfumarias (1,9%) e de eletrodomésticos, eletrônicos e lojas de departamentos (1,8%). Por outro lado, os setores de lojas de vestuário, tecidos e calçados (-2,4%) e lojas de móveis e decoração (-1,4%) sofreram as maiores quedas na mesma base comparativa (AI/FecomercioSP).

FGV: baixa probabilidade de aumento da atividade

São Paulo - O Indicador Antecedente Composto da Economia (Iace) para o Brasil teve queda de 1,6% em setembro, alcançando 113,8 pontos, informam

o Instituto Brasileiro de Economia da Fundação Getúlio Vargas (Ibre/FGV) e The Conference Board (TCB).

Já o Indicador Coincidente Composto da Economia (ICCE), que mensura as condições atuais da economia, cedeu 1,4% no nono mês do ano, invertendo

a dinâmica de alta após três aumentos consecutivos. Conforme o economista Paulo Picchetti, do Ibre/FGV, a oscilação negativa do ICCE em setembro dá continuidade à tendência de volatilidade em torno da estagnação que vem caracterizando os últimos meses.

“Em um contexto onde o cenário político ainda contamina as expectativas econômicas, a queda acumulada em seis meses do Iace acentuou-se, sinalizando uma baixa probabilidade de aumento no ritmo da atividade econômica nos próximos meses”, informou (AE).

G - Pista da Nissan

A Nissan não vai apenas apresentar pela primeira vez na América Latina o novo Nissan Leaf, durante o Salão do Automóvel de São Paulo; a marca japonesa vai deixar o seu modelo disponível para que os visitantes possam experimentá-lo. O carro 100% elétrico mais vendido do mundo, com mais de 350 mil unidades comercializadas globalmente, estará na área exclusiva de test drive da Nissan no evento. Assim, de 8 a 18 de novembro, quem for ao Salão poderá ver e também conduzir o novo Nissan Leaf veículo que representa um novo patamar no mercado de carros elétricos produzidos em larga escala, oferecendo mais autonomia, tecnologias avançadas, além de um design renovado e dinâmico.

H - Moda Infantojuvenil

Estilos, cores e peças que vão ditar as tendências da moda infantojuvenil para o Outono-Inverno, e meia-estação em 2019, serão apresentadas por especialistas do setor no Ciclo de Palestras Trend Fórum, durante a FIT016 - Feira Internacional do Setor Infantojuvenil, Teen e Bebê. Em sua 51ª edição, o maior evento da América Latina, acontece de 22 a 24 de novembro, no Expo Center Norte. Para Sofia Martellini, que falará sobre as tendências de comportamento que vão impactar o consumo do público infantojuvenil, há uma influência do adulto, tanto no comportamento quando na moda, com várias tendências evoluindo do feminino/masculino adulto para as crianças. Mais informações: (http://www.fit016.com.br/).

I - Leilão de Imóveis

Acontece, no próximo dia 25, às 14h, o leilão de modalidades online e presencial de itens do Banco Pan, organizado pela Gustavo Reis Leilões. São cerca de 11 imóveis localizados na Bahia, Maranhão, Minas Gerais, RG do Norte, Sergipe e São Paulo. Reúne itens como terrenos, sala comercial, apartamento, galpão e casas. Um dos lotes disponíveis para arremate, por exemplo, é um apartamento no condomínio Anália Franco Magnífico, no Tatuapé, com quatro vagas de garagem e uma infraestrutura que conta com piscina, salão de festa, playground, salão de jogos e sauna. O lance inicial para este lote é de R\$1.775.500,00. Mais informações no site: (www.gustavoisleiloes.com.br).

J - Comunicação e Marketing

Estão abertas as inscrições para o Knowledge Sharing Program (KSP), programa internacional da AlquimiaBrazil que promove o compartilhamento de conhecimentos junto a empresas globais norte-americanas e executivos brasileiros. Entre 10 e 16 de novembro, um tour de negócios por oito AdTechs e Tech Agencies de Nova York, onde conhecerão as novidades na comunicação, no marketing e na gestão, e o que há de mais moderno em tecnologia de comunicação de marketing. Voltado para executivos preocupados com a adaptação de suas empresas às demandas e desafios da Era Digital. O tema do programa desse ano é “Journey to Modern Advertising Technology”. Inscrições e mais informações: (http://alquimiazbrasil.com/).



NEGÓCIOS em PAUTA

lobato@netjen.com.br

A - Mensagem ao Futuro

Meu Último Desejo é um serviço inédito no Brasil. Entre os principais objetivos da plataforma, está o fato de gerar uma reflexão para que as pessoas possam se aproximar uma das outras, reativando os laços afetivos. O site também possui outras propostas, que é arquivar mensagens para os seus futuros tataranetos, deixar segredos, para que mesmo após a morte, as pessoas recebam mensagens afetivas. Serve também para arquivar testamento, senhas, questões burocráticas. A plataforma se transformou numa ferramenta que permite que as pessoas façam uma reflexão, ainda em vida, sobre seus últimos desejos. Saiba mais: (http://meultimodesejo.com.br/).

B - Sephora Accelerate

Seu inglês é fluente e quer acelerar seu negócio? Atente-se a esta oportunidade! A Sephora, maior rede de produtos de beleza do mundo, abriu as inscrições para a nova edição do ‘Sephora Accelerate’, programa que ajuda mulheres empreendedoras de startups de beleza, tecnologia, sustentabilidade e merchandising a serem bem-sucedidas em seus negócios, proporcionando, durante seis meses de treinamento – que inclui um bootcamp nos Estados Unidos – conhecimento sobre as habilidades e as ferramentas necessárias para se criar boas estratégias neste mercado, além de acompanhamento por mentores especializados. Mais informações e inscrições (www.sephorastands.com/accelerate).

C - Estudos em Gerontologia

Nos próximos dias 23 e 24, acontece a VI Jornada de Estudos em Gerontologia da UFSCar. O tema é “Diálogos sobre inovação social e velhice”, e o evento é aberto a profissionais, estudantes, pesquisadores e a todo o público interessado, com inscrições gratuitas. Objetiva promover reflexões e disseminar conhecimento sobre inovação social na velhice no contexto da promoção do envelhecimento ativo, explorando dimensões do trabalho, tecnologia, saúde, esporte, lazer, arte e cultura. A ideia é proporcionar espaços de reflexão sobre Gerontologia entre profissionais de diversos segmentos, gestores e a comunidade local. Mais informações em: (www.observatorioenvelhecimentoativo.ufscar.br).

D - Esporte e Turismo

De sexta-feira (19) a domingo (21), no Centro de Exposições São Paulo Expo, acontece o principal evento de esportes e turismo de aventura da América Latina, a Adventure Sports Fair. A lista de atrações inclui simulador de voo livre, pista de curling (em pista de gelo), circuito de arvorismo, parede de escalada com queda livre, hóquei, além de tanques de mergulho e remada, onde se poderá testar caiaques, pranchas de Stand Up Paddle e cilindro, campeonato de Boulder, área de camping e oficinas com escoteiros. Na área externa, o visitante poderá conferir a apresentação de Wheeling, esporte praticado com motocicletas, com uma atleta brasileira tetra campeã na modalidade. Outras informações em: (www.adventurefair.com.br).

E - Logística e Cargas

Você pode até não perceber, mas a logística está presente em nosso dia a dia, dos pequenos aos grandes itens de consumo. E para que todo este sistema funcione, existem inúmeras empresas e profissionais em constante atualização para que o setor se desenvolva. Visando reunir estes principais players é que a cidade de Joinville recebe a edição 2018 da Logistique - Feira de Logística e Negócios Multimodal de Cargas, entre os próximos dias 23 a 25. Com o slogan “Otimização Logística com a Integração Perfeita entre os Modais”, a Logistique 2018 contará com 80 marcas em exposição, apresentando soluções completas para toda a cadeia logística. Inscrição e mais informações: (www.logistique.com.br).

F - Negociações Trabalhistas

Para aproximar as entidades patronais que representam o comércio varejista do setor contábil, por meio de conteúdo de qualidade, acontece amanhã (18), no Auditório do Sincopaças-SP, o 5º Encontro dos Sindicatos Patronais do Estado de São Paulo com os Contabilistas. Objetiva esclarecer o procedimento da negociação coletiva de trabalho, tendo em vista a sanção da reforma trabalhista. Importante orientação para que os profissionais e empresários tenham pleno domínio de todos os itens que validam o acordado sobre o legislado. Aborda: “Cláusulas Negociáveis em Convenção Coletiva” e “A importância das Empresas nas Assembleias”. Além de contabilistas, também podem se inscrever empresários, gestores, administradores e profissionais de RH. Informações e inscrições: (encontroecos@gmail.com).

Devo aceitar trabalho temporário ou por projeto?

Fernanda Andrade (*)

Muitos profissionais tendem a se perguntar se vale a pena aceitar um trabalho temporário ou por projeto

Alguns ainda acreditam que isso pode prejudicar sua carreira ou mesmo tirá-lo de seu foco principal. Mas, isso não passa de um grande equívoco. Aceitar esse tipo de proposta pode ser muito promissor, desde que o profissional saiba aproveitar bem as oportunidades que surgirem.

Várias empresas abrem vagas temporárias para cobrir férias, licenças ou afastamentos de seus colaboradores. Ao encarar um desafio desses, o profissional ganha a oportunidade de aprender e demonstrar seu potencial. Com um bom desempenho, é grande a chance de surgir um convite para continuar na empresa.

O ganho com a ampliação da rede de contatos também é enorme. Ao circular em novos ambientes, o profissional aumenta sua visibilidade, podendo se tornar alvo de novas propostas temporárias ou mesmo efetivas. Se não for dentro da própria empresa, pode ser até mesmo em um cliente, parceiro ou fornecedor. Quando se está na ativa, marcando presença, a chance de ser visto e lembrado é muito maior.

Com a nova legislação trabalhista, outro formato de trabalho que vem ganhando

destaque é o por projeto. Profissionais de vários segmentos estão sendo convidados a atuarem especificamente em uma demanda da empresa, por um curto período de tempo. Normalmente, é para atender a um trabalho pontual, que tem começo, meio e fim, dispensando a necessidade de a empresa manter um quadro fixo de colaboradores.

Muitas vezes, alguns profissionais que vivem a experiência do trabalho por projeto acabam se identificando com o formato e continuam em busca de novas oportunidades no mesmo perfil. Embora traga menos segurança financeira e estabilidade profissional, muitos apreciam atuar de uma ponta à outra em um trabalho específico. Assim, alguns acabam até se tornando consultores independentes, atuando exclusivamente em projetos.

Para encontrar esse tipo de oportunidade, em ambos os casos, é muito importante que o profissional ative sua rede de networking. Tanto para trabalho temporário quanto para projetos, também é possível encontrar vagas em vários canais de comunicação. Portanto, é preciso circular e fazer as pessoas saberem que tipo de oportunidade você está buscando.

Uma longa jornada se faz com um passo de cada vez.

(*) - É Gerente de Hunting e Outplacement da NVH - Human Intelligence (www.nvhhuman.com.br).