



Necessidade das mães deve orientar a compra do presente

Para decidir o que comprar neste Dia das Mães, 53% dos cerca de 1.200 entrevistados pela Boa Vista, que objetiva identificar o comportamento de compras dos brasileiros nesta data comemorativa, disseram que irão observar o que a mãe ou pessoa que pretendem presentear realmente necessita

Outros 20% deixarão a surpresa de lado e perguntarão diretamente à pessoa o que deseja ganhar; 15% informaram que pesquisarão o que comprar na internet; 9% pedirão sugestão a parentes/amigos; e 3% se nortearão pela TV.

De um modo geral, 68% dos consumidores entrevistados informaram que irão comprar presentes neste Dia das Mães. Destes, 26% alegaram que pretendem gastar mais este ano do que na comparação com o ano passado (eram 33% em 2018). 55% disseram que irão gastar a mesma quantia (contra 47% na data passada) e 19% gastarão menos (contra 20%). 70% dos entrevistados disseram que lembram de comprar o presente em função da proximidade da data comemorativa.



68% dos consumidores entrevistados informaram que irão comprar presentes neste Dia das Mães.

Por conta deste comportamento, 74% farão a compra do presente na semana do Dia das Mães, sendo que 19% deixarão para a última hora (na véspera ou mesmo no dia). Por outro

lado, 26% disseram que compram duas semanas ou mesmo em até um mês antes. 87% dos consumidores irão comprar em Lojas Físicas (destes, 47% em Lojas de Rua). Outros 36% irão

recorrer às Lojas de Shoppings, 14% aos Grandes Magazines e 3% em Supermercados e Hipermercados. 13% farão a compra pela Internet (Al/Boa Vista SCPC).

Endividamento das famílias tem quarta alta seguida

Pesquisa da Confederação Nacional do Comércio (CNC), mostra que, em abril, o percentual de famílias brasileiras endividadadas alcançou 62,7%, um aumento de 0,3 ponto percentual (p.p.) em relação a março. Se comparado ao mesmo período do ano passado, quando o indicador foi de 60,2% do total de famílias, o aumento foi mais expressivo, de 2,5 p.p. O percentual de famílias inadimplentes, ou seja, com dívidas ou contas em atraso, também aumentou em abril, se comparado ao mês anterior, passando de 23,4% para 23,9%.

O número de famílias que declararam não ter condições de pagar suas contas ou dívidas em atraso também aumentou na comparação mensal, passando de 9,4% no mês passado para 9,5% este mês. No mesmo período do ano passado, esse índice foi de 10,3%. Para o presidente da CNC, José Roberto Tadros, essa alta consecutiva no percentual de famílias com dívidas pode ser explicada por dois aspectos.

“É reflexo da continuidade do processo de recuperação das concessões de crédito e do consumo das famílias. Mas é preciso observar que houve alta do comprometimento médio de renda com o pagamento de dívidas, a primeira elevação deste indicador desde setembro de 2018”, avalia o presidente da Confederação (AI/CNC).

Indicadores de mercado de trabalho apresentam piora em abril

Os dois indicadores do mercado de trabalho da Fundação Getúlio Vargas (FGV) apresentaram piora na passagem de março para abril deste ano. O Indicador Antecedente de Emprego (Iaemp), que busca antecipar as tendências do mercado de trabalho para os próximos meses, com base na opinião de consumidores e de empresários da indústria e de serviços, recuou 1 ponto no período.

Com essa, que foi a terceira queda consecutiva, o indicador passou para 92,5 pontos, em uma escala de zero a 200, o menor nível desde outubro do ano passado. Em três meses, o Iaemp acumula perda de 8,6 pontos.

Já o Indicador Coincidente



Em três meses, o Indicador acumula perda de 8,6 pontos.

de Desemprego, que mede a percepção dos consumidores sobre o mercado de trabalho atual, subiu 0,7 ponto de março para abril e chegou a 94,8 pontos, em uma escala invertida de zero a 200. Nessa escala invertida, quanto maior a pontuação, pior é o resultado (ABR).

Demanda por químicos aumentou 2,4% no 1º trimestre

A produção de químicos de uso industrial cresceu 1,55% e o consumo aparente nacional, que mede a produção mais importação menos exportação, teve um crescimento de 2,4%, no 1º trimestre de 2019, em relação ao mesmo período do ano passado, apontam levantamentos da Associação Brasileira da Indústria Química – Abiquim. Já a utilização da capacidade instalada apresentou taxa média de 75% nos três primeiros meses do ano, alta de dois pontos em relação a igual período do ano anterior. No entanto, no mesmo período, as vendas internas tiveram queda de 2,45%.

A diretora de Economia e Estatística da Abiquim, Fátima Giovanna Coviello Ferreira, explica que a química está presente e tem correlação com praticamente todas as cadeias de produção, seu desempenho é diretamente impactado pelos

resultados da atividade econômica nacional, que segundo o último relatório Focus, aponta para a nona semana consecutiva de recuo nas perspectivas de crescimento do PIB, previsto agora em 1,7% para este ano.

Segundo Fátima, alguns acontecimentos impactaram a produção e as vendas locais, que poderiam ter tido um desempenho melhor no início do ano. “O setor foi afetado pela confirmação da hibernação das fábricas de fertilizantes da Petrobras, na Bahia e em Sergipe, atribuída à falta de competitividade da matéria-prima principal (gás natural), a elevação do custo de aquisição de gás em vários estados e problemas com fornecimento de energia, sobretudo em decorrência das chuvas que atingiram o País” (AI/Abiquim).

Networking: quem é você no mundo dos negócios

Roberto Vilela (*)

Não por acaso um de nossos ditados populares mais antigos se refere à rede de contatos que possuímos

“Diga-me com quem andas e te direi quem és” não se limita a uma sabedoria popular, mas também a um alerta quando a aplicamos ao mundo dos negócios. Saber se relacionar e, principalmente, manter bons contatos tem sido cada vez mais um fator determinante para o sucesso.

Já não basta fazer o seu trabalho, mas é preciso contar com uma verdadeira teia de atuação, com tramas bem amarradas em todas as pontas e que deem ao profissional a certeza de que pode contar com o apoio em diversas frentes durante a sua carreira – de indicações para vagas de trabalho à conquista de novos clientes.

Durante duas décadas de consultoria empresarial aprendi a priorizar bons contatos e a manter um relacionamento transparente e estruturado com gestores e empresas que passaram pela minha história. Atualmente tenho o privilégio de ser o ponto de contato entre diversos empreendedores de diferentes áreas de negócios, que contam com o meu relacionamento para gerar proximidade entre as áreas que desejam se fortalecer.

No entanto, construir um bom networking não depende exclusivamente de ter um contato quente na sua agenda telefônica. Vai muito além disso e uma das características primordiais de quem tem inteligência para administrar a rede de contatos é a respon-

sabilidade. Você precisa estar atento ao momento certo de acionar determinada pessoa, assim como quando não se dispôr a realizar determinada ponte.

Outra questão essencial no mundo dos negócios é entender e analisar friamente o seu papel dentro de um relacionamento empresarial. Muita gente só acessa seus contatos para pedir favor e acaba entrando em uma lista negra corporativa. Vai a dica: ninguém gosta de ser relacionado a um profissional com postura “interesseira” e que não faça questão de compartilhar bons momentos, mas que apenas lembra da famigerada agenda quando necessita de algo.

Entenda também que há momentos de se retirar, há contatos que não valem a sua integridade profissional. Seja observador antes de ser falante. Entenda que nem sempre se aliar a determinado perfil profissional será sinal de sucesso. Ética, histórico íntegro e feedbacks positivos são uma triade importante ao se avaliar novas parcerias.

Compartilhe informações importantes, apoie sua rede para fortalecer os negócios, interaja mesmo quando isso não lhe trará nenhum ganho direto. Ser bem-sucedido quando o assunto é networking diz respeito a sua capacidade de manter uma rede aquecida e, quando necessário, poder acioná-la em prol da sua carreira sem receios, sabendo que esta prática será bem vista.

(*) - Consultor empresarial e palestrante, é autor do livro “Em Busca do Ritmo Perfeito”, em que traça um paralelo entre as lições que vivenciamos no mundo das corridas e o dia a dia nos negócios.

Setor de máquinas se mantém estável

A indústria de máquinas e equipamentos encerrou março com um faturamento de R\$ 6.527,19 milhões, mantendo a estabilidade em comparação com fevereiro. Na comparação com o mesmo mês do ano passado, houve queda de 2,1%. No trimestre, o desempenho foi positivo (6%), sendo puxado predominantemente pelas vendas no mercado doméstico (18%).

Os dados foram divulgados ontem (7) pela Abimaq, na abertura da EXPOMAFE - Feira Internacional de

Máquinas, Ferramentas e Automação Industrial, que vai até sábado (11) na São Paulo Expo e apresenta as últimas inovações tecnológicas de mais de 750 marcas nacionais e internacionais.

A entidade destaca que em março de 2019 a exportação do setor registrou o primeiro resultado positivo do ano, tanto em relação ao mês anterior (27,2%), como ao mesmo mês do ano anterior (0,6%). Com isso, diminuiu a taxa de queda e o resultado do trimestre passou de -17,7% para -11,7% (ABR).

You Inc Incorporadora e Participações S.A.
CNPJ nº 11.284.204/0001-18 - NIRE 35.300.393.775 - Companhia Aberta - Categoria "B"

Fato Relevante
A You Inc Incorporadora e Participações S.A. ("Companhia"), vem a público, em atendimento ao disposto no §4º do artigo 157 da Lei nº 6.404/76 ("Lei das S.A.") e na Instrução CVM nº 358, de 03 de janeiro de 2002, conforme alterada, informar ao mercado em geral e demais interessados que, na presente data, o acionista controlador da Companhia, o Sr. Abrão Muszkat, cedeu e transferiu parcela das suas ações preferenciais de classe "E" para o Sr. Renato Paulo de Vito, que então passou a integrar o quadro de acionistas da Companhia. Destaca-se que a referida cessão e transferência de ações representa mais um passo para fortalecimento do capital e da administração da Companhia. São Paulo, 07 de maio de 2019. **Abrão Muszkat** - Diretor Presidente e Diretor de Relações com Investidores.

NEGÓCIOS em PAUTA
lobato@netjen.com.br

A - Doação de Dentes

As crianças que antes guardavam seus dentes de leite embaixo do travesseiro para a “Fada do Dente” agora já podem enviar os dentinhos diretamente para a fada. Ela mora na Faculdade de Odontologia da USP e aguarda os dentes de todas as crianças para serem utilizados em pesquisas científicas. A campanha “O Endereço da Fada do Dente” foi lançada para aumentar as doações de dentes de leite para seu banco de órgãos. A campanha pretende estimular um novo comportamento em relação aos dentes de leite e criar uma cultura de doação de órgãos desde cedo nas crianças. Saiba mais no site: (www.enderecodafadododente.com.br).

B - Olimpíada de Atualidades

Com os vestibulares e o Enem exigindo cada vez mais temas contemporâneos, a Olimpíada de Atualidades promovida pela Faculdades de Campinas é uma oportunidade para estudantes se prepararem para as provas e ainda carregarem conhecimentos para a vida. A competição é a única do país voltada para esta modalidade. Voltada para estudantes do 2º ou 3º ano do Ensino Médio e pré-vestibulandos, o evento tem inscrições gratuitas entre 13 de maio e 12 de junho pelo site (www.olimpiadafacamp.com.br). Os três primeiros colocados serão premiados com MacBook PRO (1º lugar), iPhone XS Max (2º lugar) e iPhone XR.

C - Interface da Neurologia

O XII Congresso Paulista de Neurologia acontece de 29 de maio a 1º de junho no Sofitel Guarujá Jequitimar. Um dos mais importantes e tradicionais eventos da especialidade, além do objetivo de lapidar conhecimentos prático-científicos, a edição deste ano também irá explorar a interface da Neurologia com outras especialidades. A grade de debates contempla ainda pautas como semiologia, miopatias, neuroreabilitação, epilepsia, demências, cefaleia, esclerose múltipla, distúrbios do movimento, neuropatias periféricas e encefalite autoimune. Saiba mais em: (www.associacaopaulistamedicina.org.br).

D - Summit Contábil

Considerado o maior evento da área contábil paulista, o Summit Contábil acontece no Teatro Muniuciupl de Osasco, no próximo dia 21. Realizado pelo Instituto Paulista de Contabilidade e organizado pelo CRCSP, o evento reúne profissionais, empresários, estudantes e professores de contabilidade para debater temas relevantes no cenário contábil atual. A programação contará com palestras sobre a Receita, com foco na gestão de tributos, a lei geral de proteção de dados, a aplicação de compliance nas empresas, os desafios e oportunidades da tecnologia na contabilidade, as estratégias e conceitos da ética empresarial e os controles internos para apoio no cruzamento das informações contábeis e fiscais. Inscrições: (www.convecon.com.br).

E - Beleza e Perfumaria

O mercado da beleza e de cosméticos segue em expansão no Brasil. A força do setor vem sendo demonstrada nos últimos anos com crescimento econômico mesmo em períodos de crise. Um desses exemplos de rentabilidade e expansão é a rede de franquias Yes! Cosmetics, que pretende abrir mais 60 unidades este ano em diversos Estados. No modelo de franquia, a marca conta com duas opções de negócios: quiosque e loja. A rede atualmente conta com mais de 90 unidades, entre lojas próprias e franqueadas. Mais informações: (www.yescosmetics.com.br).

F - Gestão Pública

De 4 a 8 de junho, a União dos Vereadores do Estado realiza no Hotel Nacional INN, em São Carlos, a segunda edição do Conexidades, com uma programação com foco nas parcerias público-privadas e Gestão Pública com Transformação Digital. Um evento com várias iniciativas temáticas que destacam os novos modelos de administração pública, importante para prefeitos e vereadores, assessores e agentes públicos. Com dois eixos no setor do Direito Público e Transparência, reúne, no mesmo painel, os Tribunais de Contas do Estado e da União, Ministério Público de Contas, Ministério Público do Estado, Controladoria Geral da União Observatório Social. Inscrições e mais informações: (www.conexidades.com.br).

G - Green Talents

A competição International Forum for High Potentials in Sustainable Development, realizada pelo Ministério Federal da Educação e Pesquisa da Alemanha, está com as inscrições abertas na busca por jovens talentos da pesquisa em todo o mundo. Estudantes de mestrado, doutorado e pós-doutorado, além de jovens profissionais com até três anos de experiência profissional e com forte foco em desenvolvimento sustentável, estão qualificados a se inscreverem. Os candidatos devem provar excelente domínio do idioma inglês e notas acima da média. Mais informações: (www.greentaleants.de).

H - Combate à Corrupção

A ministra do STF, Cármen Lúcia, e o Procurador Deltan Dallagnol serão keynote speakers na abertura do 7º Congresso Internacional de Compliance, que acontece entre os próximos dias 14 e 16, na Villa Blue Tree. Conta ainda com palestra do ministro Wagner Rosário, da CGU, sobre os mecanismos de proteção aos denunciantes (whistleblowers) nos Estados Unidos e perspectivas para o Brasil. O evento objetiva discutir os maiores desafios para o desenvolvimento da cultura de compliance. Especialistas, autoridades e jornalistas de destaque no tema debatem as últimas novidades do compliance. Mais informações: (http://www.congressodecompliance.com.br).

I - Auditores Independentes

O Instituto dos auditores independentes do Brasil abriu as inscrições para o curso “IFRS 15 - primeiras experiências”. O curso computa pontos para o Programa de Educação Profissional Continuada do CFC. O curso é recomendado para auditores independentes, preparadores de demonstrações contábeis, demais profissionais da contabilidade e interessados no assunto. As aulas serão conduzidas por profissionais de reconhecida experiência. A inscrição pode ser feita no site (www.ibracon.com.br). Mais informações: tel. (11) 3372-1223 e e-mail: (cursos@ibracon.com.br).

J - Programa de Trainee

O Grupo CCR, companhia de infraestrutura, abre inscrições para a 10ª edição do Programa de Trainee. O projeto tem duração de 32 semanas e conta com uma programação multidisciplinar que inclui a imersão nos negócios, job rotation e ações de desenvolvimento. Os requisitos incluem a conclusão da formação superior nos últimos dois anos, nos cursos de administração, ciências econômicas, ciências contábeis, engenharias, ciência da computação, sistemas de informação ou análise de sistemas. Outros requisitos são nível de inglês avançado e disponibilidade para mudanças de cidade e viagens. Inscrições pelo site (www.grupoccr.com.br).