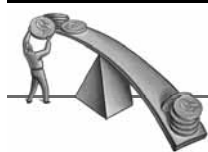


Economia



Operação Semana Santa fiscaliza qualidade do pescado em 13 estados

Equipes de auditoria fiscal agropecuária do governo federal realizaram ontem (20) a Operação Semana Santa, com inspeções que verificam se o conteúdo da embalagem de pescado nacional e importado vendida nos supermercados é de fato o produto informado no rótulo, e não uma mercadoria inferior àquela paga pelos clientes

Conforme dados do Ministério da Agricultura amostras de peixe foram coletadas em 13 unidades federativas: Alagoas; Ceará; Distrito Federal; Mato Grosso; Minas Gerais; Pará; Paraná; Pernambuco; Rio de Janeiro; Rio Grande do Norte; Santa Catarina; São Paulo e Tocantins.

Segundo o auditor Paulo Araújo, a ação, que mobilizou 50 servidores, entre auditores fiscais agropecuários, agentes de inspeção e técnicos laboratoriais, tem ampliado significativamente, a cada ano, a garantia de qualidade do alimento que o consumidor leva para casa. Araújo informou que, em 2015, 23% dos peixes vendidos estavam em desconformidade. O percentual foi reduzido no ano seguinte para 15%. No ano passado, 96% dos produtos nacionais analisados estavam



Equipes de auditoria fiscal agropecuária do governo federal fiscalizam qualidade do pescado.

dentro dos padrões esperados, e todas as unidades importadas eram verdadeiras.

Há muitas ocorrências de adulteração entre linguado, surubim e pescada amarela, que são vendidos pelos comerciantes a preços mais altos,

ressaltou Araújo. As espécies mais caras de sardinha, em muitos casos, também são trocadas por savelha e mesmo pela sardinha laje, que é mais barata. A cautela com o que é adquirido é de extrema relevância inclusive para

evitar alergias alimentares, já que uma pessoa pode, por exemplo, ter reação ao peixe cação e não ter ao bacalhau, podendo ficar suscetível a mal-estar, caso não seja avisada dessa substituição.

Paulo Araújo alertou que o consumidor pode estar atento a alguns sinais na identificação dos produtos, como comprar somente produtos que passem pelo Sistema de Inspeção Federal (SIF). "Outro ponto que a gente orienta é verificar a questão dos preços. Uma promoção muito barata pode indicar que há alguma coisa errada com aquele produto, não só na questão da substituição da espécie, como o glazeamento [congelamento que impede a oxidação ou desidratação] compensado, a adição de substâncias químicas que fazem o peixe inchar", afirmou (ABR).

Índices apontam retomada do crescimento econômico, diz FGV

O Indicador Antecedente Composto da Economia (IACE) para o Brasil voltou a subir em janeiro, com alta de 1,3%, alcançando 116,5 pontos. O resultado é mais expressivo do que o de dezembro, quando o índice foi de 0,9% e 114,5 pontos. Dois oito indicadores que formam o índice, sete ajudaram na elevação, principalmente o Ibovespa, que apresentou alta de 11,1%.

O indicador é apurado pelo Ibré da FGV em conjunto com a instituição norte-americana The Conference Board (TCB), e permite comparar a situação econômica do Brasil com a registrada em outros 11 países e regiões, onde é feito esse tipo de pesquisa (China, Estados Unidos, Zona do Euro, Austrália, França, Alemanha, Japão, México, Coreia, Espanha e Reino Unido).

No mesmo período também ocorreu alta de 0,2% no Indicador Coincidente Composto da Economia (ICCE), que atingiu 102,8 pontos. Por meio do índice é possível avaliar as atividades econômicas já que ele é composto por dados sobre a produção industrial, vendas no varejo, consumo de energia elétrica e de papel ondulado, emprego e renda dos assalariados.

Para o economista da FGV/Ibré, Paulo Picchetti, o avanço evidencia a retomada do crescimento econômico. "Apesar das incertezas ainda existentes em relação ao quadro fiscal, o IACE, através de seus componentes de expectativas, aponta na direção da continuidade desta recuperação", afirmou (ABR).

Setor de serviços bate recorde em recuperação judicial e falências

De acordo com Indicador setorial Serasa Experian de Falências e Recuperações, dos 1420 pedidos de recuperação judicial requeridos no ano passado, 578 foram do setor de serviços (40,7% do total). Foi a maior participação deste setor nos pedidos de recuperação judicial desde 2006. Em seguida, 482 pedidos ocorreram no comércio (33,9% do total). A indústria registrou 313 requerimentos de recuperação (22,0% do total). Já o setor primário contabilizou 47 pedidos (3,3% do total).

De acordo com os economistas da Serasa Experian, apesar do ano de 2017 ter sido marcado pelo fim da recessão de 2015/16, nem todos os setores econômicos conseguiram exibir um bom desempenho, como o setor primário, por exemplo (queda de 5,0% para 3,3% nos pedidos de recuperação judicial). Neste sentido, o setor de serviços, ainda com baixo dinamismo no ano passado e que passando



Setor de serviços lidera pedidos de recuperação judicial.

por dificuldades financeiras, aumentou sua participação no total de pedidos de recuperação judicial de 38,3% (2016) para 40,7% (2017), sendo este o maior valor da série histórica iniciada em 2006.

Na análise setorial anual, o Indicador verificou 1708 pedidos de falências requeridas em 2017. Desse total, 708 pedidos foram do setor de serviços (41,5% do total), 567 da indústria (33,2%

do total), 427 do comércio (25,0% do total) e 6 do setor primário (0,4% do total). Nota-se que o mesmo comportamento exibido pelo setor de serviços quanto aos pedidos de recuperação judicial também se verificou quanto aos pedidos de falências, ou seja, em 2017 este setor atingiu o maior valor histórico de participação em tais requerimentos (Serasa Experian).

Empresas & Negócios

Para veiculação de seus Balanços, Atas, Editais e Leilões neste jornal, consulte sua agência de confiança, ou ligue para

TEL: 3106-4171

NEGÓCIOS

em

PAUTA

lobato@netjen.com.br

A - Qualificação em Turismo

Começaram as pré-matrículas online para o programa Pronatec Turismo Voluntário, parceria dos ministérios do Turismo e da Educação. Nesta etapa serão ofertadas 207.375 vagas para 24 cursos destinados a pessoas maiores de 15 anos, residentes em qualquer unidade da federação. Os cursos têm carga horária que variam de 160h até 300h. Na lista de oferta estão cursos de Inglês básico, Espanhol básico, Libras, Mensageiro, Recepcionista, Reciclador, Agente de Microcrédito, Produtor de Cerveja, Auxiliar de Fiscalização Ambiental, entre outros. O prazo para a realização das pré-matrículas vai até 19 de março no portal (<http://sistec.mec.gov.br/meu-cadastro>). A partir do dia 26 de março os alunos terão acesso à plataforma para validar a matrícula e iniciar o curso.

B - Marketing Desportivo

A Associação dos Dirigentes de Venda e Marketing do Brasil, com a Associação dos Dirigentes de Venda e Marketing de Portugal, realiza a 1ª Conferência Internacional de Marketing Desportivo, nos dias 14 e 15 de março, no Hotel Cascais Miragem, a 30 minutos do Aeroporto Internacional de Lisboa. O evento terá como tema "Novos Rumos da Gestão e Governança" e levantará discussões a respeito da área de marketing, publicidade e comunicação na área esportiva. Serão realizadas palestras com grandes nomes internacionais, como Gianni Infantino, presidente da Fifa. Ainda, mesa redonda sobre "Clubes e Marketing: empoderamento internacional das marcas", com debate entre os presidentes dos clubes Benfica, Real Madrid e Grêmio. Mais informações: (www.advb.org).

C - Imersão em Empreendedorismo

Uma imersão de quatro dias no mundo do empreendedorismo. É essa a proposta da quarta turma de capacitação do curso Empreende, promovido pela Supera Incubadora de Empresas de Base Tecnológica, que acontece entre os dias 1º e 4 de março em Ribeirão Preto. É destinado à pessoas que querem iniciar uma carreira empreendedora seguindo as melhores práticas do mercado. Uma capacitação onde profissionais que vivem o empreendedorismo no dia a dia vão ensinar segredos para quem quer abrir o seu negócio de modo seguro e rápido. O público-alvo são startups e empreendedores que desejam se manter atualizados, conhecendo as novas práticas de pesquisa e mercado. Inscrições e mais informações: (www.superaparque.com.br/empreende).

D - Aérea mais Pontual

A Alitalia despontou como Companhia Aérea mais pontual do mundo durante o mês de janeiro, com 91.89% de seus voos pousando no horá-

rio planejado, em relatório comparativo de pontualidade entre todas as companhias aéreas internacionais, do FlightStats, aplicativo responsável pelo monitoramento de voos e coleta de dados da aviação comercial. Em 2017, a companhia também atingiu grande sucesso nos relatórios de pontualidade divulgados pelo FlightStats, comprovando sua excelência com 82.78% dos voos sem atrasos. Esses números mostram o resultado de um trabalho que vem sendo feito pelas operações da Alitalia, que aumentaram sua porcentagem de 75.3% de voos pontuais em 2015, para 78.9% em 2016 e, finalmente, 82.78% em 2017 e 91.89% em janeiro de 2018. Saiba mais em: (www.alitalia.com.br).

E - Tecnologias no Agronegócio

Entre os dias 23 e 29 de abril, acontece o AgroDigital, 1º Congresso Digital do Agronegócio, promovido pelo Portal AgroMulher, evento 100% online e gratuito com cerca de 40 palestras sobre gestão, carreira, tecnologia, marketing e mercados. O evento foi criado para ampliar o conhecimento sobre o agronegócio, com o propósito de gerar resultados através da democratização de informações de qualidade, além de promover o crescimento e desenvolvimento de profissionais ligados ao campo. Os avanços e as mudanças que estão ocorrendo no agronegócio; gestão rural, carreira, marketing e mercados são alguns dos tópicos que serão abordados no congresso. Destina-se aos atuantes ou interessados no universo do agronegócio, como estudantes de ciências agrárias, florestais, ambientais, biologia e agronegócio. Para participar basta se inscrever no site (www.congressoagrodigital.com).

F - Seguro Dpvt

Como empresa consorciada do Seguro Dpvt, a Capemisa Seguradora faz atendimento gratuito e especializado para dar início ao processo de liberação da indenização em 26 unidades espalhadas pelo país. O seguro obrigatório ampara vítimas de acidentes com indenizações por morte, invalidez permanente e despesas médico-hospitalares. A partir da data da entrega da documentação, o pagamento do benefício é feito pela Seguradora Líder em até 30 dias. Os valores de indenização são de até R\$ 13.500 por acidentado para morte e invalidez e de até R\$ 2.700 para as despesas médicas e hospitalares. Nos casos de morte, os beneficiários podem ser familiares ou herdeiros legais. Outras informações no tel. 4000-1130 ou (www.capemisa.com.br).

G - Cadáver por Tecnologia 3D

As faculdades de medicina querem eliminar de vez o uso de cadáveres em salas de aula. Oito instituições paulistas de ensino superior adquiriram

Vendedor, não dê descontos!

Mário Rodrigues (*)

Afinal, que vendedor nunca ficou desmotivado diante de um pedido de desconto?

Mesmo sem condições de dar abatimento no valor, caso o cliente diga que só leva se houver o acordo, não se desespere. Dê a volta por cima, pois este é um sinal de que uma compra pode estar prestes a acontecer. Ao contrário do que parece óbvio, dar desconto não garante o fechamento. Pode, inclusive, atrapalhar a venda. Acredite, o cliente não precisa disso para fechar o negócio. O que ele busca, de fato, é a certeza de que está fazendo o melhor, como se fosse um check list.

Todos nós temos um comportamento semelhante em relação ao processo de tomada de decisão, dividido em três partes, e este é o segredo do jogo. Primeiramente, ativamos uma necessidade e passamos a buscar uma solução para satisfazê-la. Depois, em um segundo momento, assumimos, ou a ativamos, e admitimos ter um problema para ser resolvido. Logo, começamos a buscar incessantemente uma solução.

Na terceira fase, já sabemos tudo sobre aquele produto ou serviço e estamos prontos para comprar a ideia. Essa é a hora na qual só nos preocupamos com duas coisas: o preço e o risco. É por isso que o cliente fica repassando todos os pontos tratados durante a exposição do produto e serviço, como se estivesse com medo de ter esquecido algo e se decepcionar, ou ainda, encontrar algo melhor depois.

No processo cognitivo da tomada de decisão (MNCA – modelo de negociação por cognição acompanhada), na terceira ou última frase, a

sensação do risco que uma decisão representa é a variável que mais pesa ou incomoda o cliente. Por esse motivo, o preço é a última ferramenta de negociação.

Ser um bom vendedor não é ceder sempre. Lembre-se que é preciso mostrar segurança e, por isso, você não deve titubear nas respostas. No entanto, é importante aprender a dizer pelo menos quatro "NÃOS". São eles:

- 1 Não é possível mexermos nesse preço.
- 2 Não, esse é o preço justo para remunerar o valor de nosso produto.
- 3 Não tenho como mexer no preço sem tirar parte do que estou lhe oferecendo.
- 4 Não tenho como diminuir o preço, quero que fique seguro de que está fazendo o melhor negócio.

O cliente pode, sim, ter uma oferta que ele julgue ser de valor similar e estar, de fato comparando preço. Isso ocorre quando ele não fecha após o quarto não. Nessa hora você deve recuar e, no lugar de dar um desconto, que pode gerar insegurança e levá-lo a fazer novas comparações, busque aumentar o valor de sua oferta por meio da diferenciação do produto que está oferecendo.

Enxergue o processo como a ação de torcer um pano molhado: se cair uma gotinha, você torce novamente até ter a certeza de que ele está seco. É isso que os compradores fazem, naturalmente, com os vendedores no processo de compra. Portanto, fique atento quando estiverem "te torcendo" em uma negociação e bons negócios!

(*) - É diretor do Instituto Brasileiro de Vendas (www.ibvendas.com.br).

Aneel homologa linhas de transmissão de energia

A Aneel homologou ontem (20) o resultado do leilão de 11 lotes para a construção, operação e manutenção de instalações de transmissão de energia do Sistema Interligado Nacional (SIN), realizado em dezembro do ano passado. A estimativa é que sejam investidos R\$ 8,7 bilhões em transmissão de energia.

No total, foram arrematados 4.919 km de linhas de transmissão nos estados da Bahia, do Ceará, de Minas Gerais, do Pará, da Paraíba, do Paraná, de Pernambuco,

do Piauí, Rio Grande do Norte e Tocantins.

Segundo a Aneel, o leilão apresentou deságio médio de 40,46%, que, segundo a agência, vai contribuir para modicidade tarifária de energia, uma vez que a receita dos empreendedores para exploração dos investimentos ficará menor que o previsto inicialmente. O prazo das obras varia de 36 a 60 meses e as concessões de 30 anos valem a partir da assinatura dos contratos (ABR).

recentemente simuladores digitais 3D de estudos anatômicos. A aquisição da tecnologia segue a tendência mundial de trocar corpos humanos e eliminar o sacrifício animal em cursos de formação médica. Trata-se da plataforma multidisciplinar 3D da Csanmek, startup brasileira especializada em sistemas e soluções para o mercado educacional, utilizado atualmente em 50 cursos de medicina e veterinária no Brasil, além de instituições dos Estados Unidos, México e Peru. Possibilidade de estudos de casos clínicos e exames reais de pacientes convertendo tomografias e ressonâncias magnéticas em clones virtuais 3D, com acesso total e irrestrito a anatomia real. Outras informações em (www.csanmek.com).

H - Estudantes de Arquitetura

'Pavilhão com Estufa para Parque Botânico' é o tema que deve ser trabalhado pelos participantes da 11ª edição do Concurso para Estudantes de Arquitetura, projeto promovido pelo Centro Brasileiro da Construção em Aço (CBCA). O tema é inspirado na 'Agenda 2030 Para Um Desenvolvimento Sustentável das Nações Unidas', que objetiva proteger as florestas e lutar contra a desertificação. As equipes interessadas devem se inscrever até o dia 25 de julho, tendo no mínimo dois e no máximo quatro alunos. O grupo deve ser orientado por um professor, podendo contar ainda com um coordenador. Uma oportunidade para alunos e professores desenvolverem seus potenciais criativos através de projetos utilizando o aço como o principal componente de sistemas construtivos. Mais informações, acesse: <http://www.cbca-acobrasil.org.br/arquitetura/public/downloads/2018/11-Concurso-CBCA-para-Estudantes-de-Arquitetura-BasesAdministrativas-e-Tecnicas.pdf>.

I - Seletiva para Trainees

A BDO, uma das Big 5 do setor de auditoria e consultoria, dá início a um processo seletivo para a contratação de trainees. As oportunidades são para as áreas de auditoria, tax, consultoria financeira; governança, riscos e compliance; TI; valuation; e controladoria. As vagas são direcionadas a estudantes ou recém-formados em ciências contábeis, administração, direito, economia, engenharia de produção e tecnologia da informação. Os interessados poderão cadastrar seus currículos pelo site (<https://www.vagas.com.br/empregos/bdo-brasil>), atentando para as diferentes datas de encerramento das inscrições conforme as áreas, que variam de 7 a 31 de março.

J - Festival de Música

Em sua primeira edição no País, o festival Ethno Brazil reunirá jovens do mundo inteiro na Fazenda Serrinha (em Bragança Paulista), para práticas e trocas musicais coletivas. O evento ocorrerá entre os dias 17 e 28 de junho e as inscrições estão abertas até 7 de março. Das 25 vagas disponíveis, cinco estão reservadas para jovens brasileiros. Os inscritos serão selecionados pela equipe do festival, que levará em consideração a diversidade de países, instrumentos e gêneros musicais representados. Os nomes dos selecionados serão divulgados até 12 de março. O festival Ethno é promovido pela Jeunesses Musicales International (JMI), em mais de 70 países. Para participar, basta se inscrever pelo site (www.ethnobrazil.org.br).